

Vertriebsexperte (m/w/d)

Ihre Rolle bei uns:

- Aktive Unterstützung bei der Planung und Durchführung von branchenspezifischen Veranstaltungen: Teilnahme an Messen oder Kundenbesuchen mit besonderem Augenmerk auf die Anforderungen und Möglichkeiten, die der Schweizer Markt bietet.
- Pflege und Aktualisierung der Kundendaten: Sicherstellung einer hohen Datenqualität und effizienten Kundenverwaltung, mit besonderer Aufmerksamkeit für die Informationen von Kunden aus verschiedenen Regionen der Schweiz.
- Sie entwickeln maßgeschneiderte Energielösungen für Schweizer Kunden, indem Sie unsere einzigartigen Produktmerkmale mit ihren spezifischen Bedürfnissen abstimmen. Sie werden die Produktunterscheidung hervorheben und auf Kundenanforderungen eingehen, wodurch unsere Fähigkeit als Anbieter maßgeschneiderter Lösungen in der Schweiz gestärkt wird.

Was Energy Depot Ihnen bietet:

- Eine wettbewerbsfähige Vergütung, die Ihre Expertise, Ihren Einsatz im Vertrieb und Ihre Erfolge anerkennt.
- Ein dynamisches Teamumfeld, das Ihre Begeisterung für Vertrieb und Kundenengagement schätzt und fördert, wo Sie aktiv Vertriebsstrategien mitgestalten können.
- Die Möglichkeit, tiefe Einblicke in unsere internationalen Projekte zu gewinnen und sich intensiv mit unseren Märkten und Kundenbedürfnissen auseinanderzusetzen, um maßgeschneiderte Lösungen zu entwickeln.
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten, die darauf abzielen, Ihre Verkaufsfähigkeiten auszubauen und Ihr berufliches Wachstum zu unterstützen.

Wenn Sie interessiert sind, zögern Sie nicht, uns zu kontaktieren. Bitte senden Sie Ihren Lebenslauf und Ihr Anschreiben an die folgende E-Mail-Adresse:

recruitment@energy-depot.eu



Energy Depot Swiss GmbH
Breitenaeckerliweg 11, 8280 Kreuzlingen,
Switzerland

